

## 製造業 B様

### 企業概要

社員：300名  
既存製品：SONICWALL/某UTMメーカー

### 課題

既存製品がEOLのため、後継機器を選定する必要があった。また、ファイアウォールのみでの利用であったため、高度な攻撃に対して防御できているか不安を感じていた。

### 導入モデル

・NSa4700/NSa2700/TZ670  
本社は冗長構成。支社は従業員に応じて機器を選定。

### 導入効果

セキュリティを高めたいと考えていた際、SONICWALL社のキャンペーンを提案され、コストを抑えつつ、セキュリティレベルを上げることに成功。導入後にこれまで既存の導入機器で検知されていなかった脅威をRFDPIで検知。週次レポートで経営層に対して稼働状況を報告できている。情シスがカスタマーサポートへ直接連絡できることで、サポートの待ち時間が大幅に短縮。

# Bigger&Betterキャンペーンを活用し、EPSSライセンスを導入。無制限のRFDPI<sup>®</sup>でセキュリティレベルを向上

※Bigger & Betterキャンペーン：SONICWALL旧製品/他社製品からお得な乗換キャンペーン

1 キャンペーンを活用しセキュリティライセンスをアップグレード

2 検査対象のファイルサイズが無制限のTZ/NSaを導入

3 情シス直サポート対応により対応時間が大幅に短縮

