

某通機系販売店 様

分野

情報通信機器・OA機器の販売、施工、
メンテナンス・通信事業サービスの取次業務

企業概要

社員：約400名
既存対策：通信機器メーカー製簡易UTMのリセール

課題

価格重視で、専任メーカーではないベンダーが提供する“安かろう悪かろう”のUTMを主に取り扱っていた。
また、機器調達後の構築・設置手配や運用時の問い合わせ等、リセラーにとって手離れが悪い商材であった。

導入モデル

- ・ TZ270W
- ・ Network Security Manager

導入効果

数あるUTMメーカーの中の先駆者であり、信頼・実績・コストパフォーマンスに優れたSonicWallを採用する事でセキュリティ対策を強化。また、初期設定や構築に加え、運用(設定変更、FWアップグレード等)をSonicWallパートナーに任せることで、専任の技術者がいない小規模企業でも手軽に導入が可能となった。

高機能・コストパフォーマンスの高い次世代ファイアウォールを専任の技術者がいない小規模企業でも手軽に導入・運用が可能！

1

次世代ファイアウォールでセキュリティ強化

2

既存環境の設定・構成を変更せずに導入が可能

3

初期設定・導入後の運用もすべておまかせ

インラインモード(スイッチングHUBのようなモード)に
事前設定したものをご提供する事により、
既存環境の設定・構成を変更せずに導入が可能です。

各種セキュリティ設定や
無線、FWも設定されているので、
IPアドレス以外は、
変える必要がありません。

